

## Oekraïense succesverhalen bij FMO in Den Haag

Op 19 januari luisterden meer dan 90 deelnemers naar de ervaringen van twee Nederlandse ondernemingen die succesvol zakendoen in Oekraïne. Het NOCH seminar, "**Het Succes van het Nederlandse MKB in Oekraïne**", werd georganiseerd door het Nederlands-Oekraïens Centrum voor Handelsbevordering (NOCH) i.s.m. de Kamers van Koophandel Den Haag, Rotterdam en COETC. De bijeenkomst vond plaats bij FMO in Den Haag.

Na te zijn welkom geheten door **Jurgen Rigterink**, Chief Investment Officer van **FMO**, en het welkomstwoord van voorzitter van het **NOCH**, **Frans Lavooij**, stak Rob Rühl van wal om de scoringskansen voor het Nederlandse MKB in Oekraïne te bespreken.

Volgens **Rob Rühl**, van het **Economisch Bureau van ING**, wordt het economisch potentieel van Oekraïne nog niet voor een kwart benut! De kansen voor het Nederlandse bedrijfsleven liggen volgens Rühl rondom EURO 2012. Meeste activiteiten zoals de bouw en aanleg zijn gereed. Er is nu vooral veel behoefte aan dienstverlening en ondersteuning met betrekking tot vervoer, reisverkeer, beveiliging, horeca en tijdelijke opvang van bezoekers. Maar ook na EURO 2012 liggen er kansen voor Nederlandse ondernemingen. Kansen liggen in de Agri-food sector vanwege de verhoogde productiviteit. Daarnaast toont Rühl aan dat de chemische sector het hardst groeit, maar dat machines en transportmiddelen een belangrijk exportproduct blijven. Daarnaast is er op de lange termijn ook veel behoefte in Oekraïne aan dienstverlening, management ondersteuning, advies op terrein bedrijfsvoering, duurzaamheid en IT-diensten.

**Victor Theeuwes** van **Theeuwes Holding**, actief in de handel in agrarische grondstoffen lichtte zijn ervaringen in Oekraïne toe aan de hand van alle voordelen die de (voormalige) graanshuur van Europa biedt. De rijkdom aan grondstoffen, 46 miljoen consumenten, goedkoop en redelijk geschoolde arbeidskrachten en de vraag naar Westerse producten en kennis maken dat de Theeuwes Holding succesvol opereert in Oekraïne. Daarnaast geeft het lidmaatschap van de WTO en EURO 2012 Oekraïne een boost. Voorts biedt Oekraïne een springplank tot Rusland en verder Oostwaarts.

Het familiebedrijf van de **E. van Wijk groep** is al vanaf 2005 actief met hun truck- en transportgroep in Oekraïne en opereert vanuit Lviv. Volgens logistiek directeur **Anton Stam** zijn lokaal management, een lange termijn beleid en continue investeringen bepalende succesfactoren geweest voor de groei van E. van Wijk Logistics in Oekraïne. Dit uit zich momenteel in de bouw van een warehouse van 2500m<sup>2</sup> en Truck Service Centre voor DAF.

Hoe men als Nederlandse ondernemer in aanmerking komt voor risicokapitaal voor Nederlandse bedrijven in opkomende markten werd toegelicht door **Paul Wolff** van de **FMO**. [Het Fonds Opkomende Markten \(FOM\)](#) bevordert economische ontwikkeling in opkomende markten door het stimuleren van investeringen door Nederlandse bedrijven. FOM is positief over investeren in Oekraïne en heeft verschillende financieringen in de agrarische sector en de agrarische verwerkingssector in Oekraïne. Voor meer informatie over het Fonds Opkomende markten (FOM) kunt u vrijblijvend contact opnemen met het team van FOM via [fom@fom.nl](mailto:fom@fom.nl) of 070-3149552.

Na dit intensieve programma werd door meer dan 90 ondernemers tot laat in de avond ervaringen uitgewisseld over zakendoen in Oekraïne in de lounge van FMO.



V.l.n.r. Frans Lavooij (voorzitter NOCH), Anton Stam (E. van Wijk Logistics), CIO Jurgen Rigterink (FMO), Rob Rühl (Economisch Bureau ING), Paul Wolff (FMO), Victor Theeuwes (Theeuwes Holding).

### **CATAPULD project**

Indien u meer informatie wilt over het Government to Government (G2G) project tussen Oekraïne en Nederland kunt u voor meer informatie contact opnemen met **Henk Moen** van **Dienst Landelijk Gebied DLG** via [h.j.moen@minlnv.nl](mailto:h.j.moen@minlnv.nl) of +316 52401565. Dit zogenaamde Catapult project, gefinancierd door Agentschap NL, adviseert en begeleid diverse Oekraïense overheden bij het openen van de rural land market, bij het starten van het vakgebied landinrichting en gebiedsontwikkeling en het 'spotten' van business kansen voor Nederland.

Heeft u ook interesse in het NOCH? En wilt u lid worden van het NOCH? Klik [hier](#) voor meer informatie over het NOCH en klik [hier](#) voor meer informatie over lidmaatschappen van het NCH. Of neem contact op met Marieke van der Wilk, projectmanager van Oekraïne en Centraal- en Oost-Europa. [mvanderwilk@nchnl.nl](mailto:mvanderwilk@nchnl.nl) of 070-3441554.

Deze Oekraïne bijeenkomst werd mede mogelijk gemaakt door **FMO** en **E. van Wijk Logistics**.

